

## Offre de stage **ATTACHE(E) COMMERCIAL(E)**

SPARTE RH est le pionnier de la fonction RH à temps partagé en START UP et PME. Dans un contexte passionnant et stimulant d'entreprise en plein essor sur toute la France, nous recherchons pour épauler notre équipe marketing, un(e) attaché(e) commercial(e) « ambassadeur » pour valoriser et développer notre marque sur le territoire français.

*Cela te tente ? Parlons-en ensemble : **Contacte nous sur [contact@sparte-rh.fr](mailto:contact@sparte-rh.fr), et envoie-nous un CV ainsi qu'une lettre de motivation.***

### DESCRIPTION DU POSTE

#### **STAGE ATTACHE(E) COMMERCIAL(E)**

##### **Type contrat**

Stage moins de 2 mois non rémunéré (mais on a des cookies !)

##### **Statut**

Stagiaire

##### **Temps de travail**

Temps complet, (partiel possible)

#### **DESCRIPTION DU POSTE / DE LA MISSION**

- Sourcing et structuration des prospects
- Proposition, réalisation, administration des actions commerciales et des outils de ventes
- Réalisation d'actions de fidélisation et suivi réseaux prescripteurs, prospects, clients
- Gestion des tableaux de bords du suivi d'action commerciale

#### **PROFIL CANDIDAT / SAVOIR ETRE**

- Méthodique et impliqué
- Bon niveau d'orthographe et goût pour le rédactionnel
- Agilité relationnelle

##### **Localisation du poste**

Poste fixe à Versailles, organisation en télétravail à prévoir.

#### **FORMATION / DIPLOME /SAVOIR FAIRE**

En cours de formation supérieure de niveau Bac+2 minimum BTS management des unités commerciales ou DUT techniques de commercialisation, si possible avec une spécialisation « digitalisation de la relation client ».

Nos valeurs et notre conviction de « grandir en faisant grandir » feront de ce stage une expérience unique et enrichissante pour démarrer un parcours professionnel prometteur ...

##### **Langues**

Au moins l'Anglais, of course !